

Ejercicio Práctico: Desarrollo de un Plan

Conocer a tu Cliente Mi empresa ofrece XYA Actúa como una persona que tiene la necesidad Y Simula un mapa de empatía Repítelo para varios tipos de cliente	Buyer Persona Basado en las respuestas anteriores proponme 5 buyer persona Amplifica la respuesta anterior	Mensaje Clave Cuales serían 10 contenidos claves para convertir personas en buyers. Utiliza la técnica AIDA
Definir Objetivos Estratégicos Basado en las respuestas anteriores responde: ¿Qué metas de crecimiento y posicionamiento me puedo fijar en mi empresa de XYA?	Identificar Audiencias Clave Basado en las respuestas anteriores responde: ¿A qué segmentos me debo enfocar en el corto, mediano y largo plazo?	Canalizar Esfuerzos Basado en las respuestas anteriores responde: ¿Qué tácticas específicas de marketing y growth debo implementar?



Luzia: Tu asistente inteligente a un clic
 Accede al poder de la IA desde WhatsApp fácilmente, sin registros, y GRATIS. Luzia (Soy Luzia) te ayuda en tu día a día con miles de...

Zapla | El Asistente Personal de IA para Colombia
 Zapla es un Asistente de Inteligencia Artificial por WhatsApp diseñado para ayudarte a ahorrar tiempo y dinero. Zapla es gratis y puedes empezar a usarlo ya.

Ejercicio Práctico: Desarrollo de un Plan

Conocer a tu Cliente Mi empresa ofrece XYA Actúa como una persona que tiene la necesidad Y Simula un mapa de empatía Repítelo para varios tipos de cliente	Buyer Persona Basado en las respuestas anteriores proponme 5 buyer persona Amplifica la respuesta anterior	Mensaje Clave Cuales serían 10 contenidos claves para convertir personas en buyers. Utiliza la técnica AIDA
Definir Objetivos Estratégicos Basado en las respuestas anteriores responde: ¿Qué metas de crecimiento y posicionamiento me puedo fijar en mi empresa de XYA?	Identificar Audiencias Clave Basado en las respuestas anteriores responde: ¿A qué segmentos me debo enfocar en el corto, mediano y largo plazo?	Canalizar Esfuerzos Basado en las respuestas anteriores responde: ¿Qué tácticas específicas de marketing y growth debo implementar?

Ejercicios Preguntas IA

1. PREGUNTA 1 Conocer a tu Cliente

Mi empresa ofrece XYA. Actúa como una persona que tiene la necesidad Y Simula un mapa de empatía. Repítelo para varios tipos de cliente

2. PREGUNTA 2

Basado en las respuestas anteriores proponme 5 buyer persona. Amplifica la respuesta Anterior

3. PREGUNTA 3

¿Cuáles serían 10 contenidos claves para convertir personas en buyers? Utiliza la técnica AIDA

4. PREGUNTA 4 Definir Objetivos Estratégicos.

Basado en las respuestas anteriores responde: ¿Qué metas de crecimiento y posicionamiento me puedo fijar en mi empresa de XYA?

5. PREGUNTA 5 Identificar Audiencias Clave.

Basado en las respuestas anteriores responde: ¿A qué segmentos me debo enfocar en el corto, mediano y largo plazo?

6. PREGUNTA 6 Canalizar Esfuerzos.

Basado en las respuestas anteriores responde: ¿Qué tácticas específicas de marketing y growth debo implementar?